



CASPER HYTTEL

INFORMATION

ADRESSE:
Krebsens Kvarter 57, 6710 Esbjerg V

FØDSELSDATO:
14-02-2000

KONTAKT

TELEFONNUMMER:
+45 29841817

MAIL:
casperhyttel@gmail.com

LINKEDIN:
<https://www.linkedin.com/in/casper-breiner-hyttel/>

WEB:
<https://casperhyttel.dk/>

SPROG

DANSK 100%

ENGELSK 90%

INTERESSER

Iværksætter
Teknologi
Resjer & kultur
Sport

PROFIL

Jeg er ikke typen, der lader idéer samle støv. Hvis noget kan bygges, forbedres eller testes, så gør jeg det. For mig handler arbejde ikke om at "være på job", det handler om at skabe fremdrift. Ofte får jeg mine bedste idéer på en gåtur, i et tog eller sent om aftenen, hvor tankerne får lov at løbe frit.

Jeg studerer Entreprenørskab og Design på IBA Kolding (2024–2026), hvor jeg arbejder med forretningsmodeller, innovation og markedsvalidering. Ved siden af studiet har jeg medstiftet Direkte, hvor vi udvikler software og koncepter inden for Live Shopping. Her arbejder jeg i krydsfeltet mellem teknologi, strategi og eksekvering – fra idé og pitch til konkret implementering.

Jeg motiveres af at bygge systemer, der skaber værdi. Særligt inden for AI, automatisering, systemer og digitale koncepter. Jeg lærer hurtigt nye værktøjer, tester hypoteser og optimerer ud fra data. Jeg trives i miljøer, hvor tempoet er højt, og hvor ansvar ikke gives, men tages.

Som person er jeg energisk, nysgerrig og relationsskabende. Jeg bidrager til den gode stemning, men går også i dybden, når noget skal forstås ordentligt. Jeg tror på, at kombinationen af kreativitet, struktur og handlekraft skaber de bedste resultater.

ERHVERVSERFARING

Direkte - Medstifter

Marts 2025 –

Som medstifter af direkte er jeg en del af hele processen fra idé og strategi til konkret eksekvering. Virksomheden er etableret med ambitionen om at professionalisere Live Shopping for små og mellemstore virksomheder gennem både kreative koncepter og egenudviklet software.

Mit ansvar ligger særligt inden for den strategiske retning, konceptudvikling og visuelle identitet. Jeg arbejder med udvikling af nye Live Shopping formater, opbygning af forretningsmodel samt strukturering og udvikling af vores SaaS-løsning.

Derudover planlægger og afvikler jeg Live Shopping events, hvor jeg har ansvar for kundediolog, forberedelse, teknisk opsætning og performanceopfølgning. Arbejdet indebærer både kreativ tænkning og analytisk optimering, hvor data bruges aktivt til at forbedre konvertering og engagement. Målet med dette er også oplæring og udbredelse af Live Commerce, så flere virksomheder kan køre det selvstændigt.

Virksomheden fungerer sideløbende med studie og har udviklet sig til et ambitiøst projekt med fokus på teknologi, automatisering og skalerbarhed.

Legoland Billund Resort

Servicemedarbejder - Marts 2024 –

Som servicemedarbejder i LEGOLAND arbejdede jeg i et højt tempo med fokus på gæsteoplevelse og service i international kontekst. Arbejdet krævede konstant overblik, positiv kommunikation og evnen til at håndtere uforudsete situationer.

KERNE KOMPETENCER

Forretningsudvikling & strategi

Forretningsmodeller og værdiskabelse
Markedsforståelse og kunderejser
Positionering og branding
Konceptudvikling

Kommerciel eksekvering

Live Shopping formater og eventstruktur
Performanceopfølgning og KPI-forståelse
Kundeansvar og partnerskaber
Pitch og præsentation

Projekt & proces

Projektledelse
Tværfagligt samarbejde
Strukturering af idé til implementering
Arbejder datainformeret

Personlige styrker

Ansvarstagende
Relationsskabende
Handlekraftig
Høj arbejdsmoral
Nysgerrig

Pædagogmedhjælper

Marts 2024 – September 2024

Netto - Lukkeansvarlig/1.assistent

December 2021 – December 2022

Som lukkeansvarlig havde jeg det overordnede ansvar for butikens drift i lukketimerne. Arbejdet bestod i koordinering af medarbejdere, sikring af struktur samt håndtering af kundesituationer.

Stillingen krævede selvstændighed og beslutningskraft, da man ofte stod med ansvaret for ungarbejdere og butikken uden ledelse fysisk til stede.

Pædagogmedhjælper - Børnehaven Kahytten

August 2020 – Juli 2022

Som pædagogmedhjælper i Kahytten havde jeg dagligt ansvar for struktur, relationsarbejde og aktiviteter i børnegruppen. Arbejdet krævede selvstændighed, tydelig kommunikation og evnen til at skabe trygge rammer i en dynamisk hverdag.

Stillingen gav mig en stærk forståelse for samarbejde i personalegruppe, konflikthåndtering og situationsfornemmelse – kompetencer der senere har været værdifulde i både ledelse og iværksætterier.

Q8 - Ungarbejder

August 2017 – Februar 2018

UDDANNELSE

International Business Academy (IBA) – Kolding

Entreprenørskab og design

August 2024 – Forventet afslutning 30/6/2026

Erhvervsakademi uddannelse

Hovedfag: Markedsføring, Visualisering, Designproces

Karaktergennemsnit: 11,2

Syddansk Universitet (SDU) - Esbjerg

HA Sport og Event management

September 2022 - Maj 2024

Universitetsuddannelse (ikke gennemført)

Karaktergennemsnit ved stop: 9.125

Rybners Gymnasium Esbjerg - HHX

August 2017 - Juni 2020

Den økonomiske studieretning

Hovedfag: Afsætning A, Virksomhedsøkonomi A, Engelsk A

Afsluttende karaktergennemsnit: 8.2

Tirstrup Idrætsefterskole - 10 klasse

August 2016 - Juni 2017

Skads Skole - Folkeskole

August 2017 - Juni 2020

FRIVILLIGT ARBEJDE

Badmintontræner - Andrup badmintonklub

September 2018 - Maj 2021 & September 2024 - Maj 2025

Dommer - Business Innovation Games

April 2025 - April 2025